

STELLENBESCHREIBUNG

- Fachgebiet: **Verfahrenstechnischer Anlagenbau**
- Aufgabengebiet: Abluft-, Abgas- und Prozessgas-Reinigungsanlagen
sowie Wasseraufbereitungs- und Energierückgewinnungssysteme
- Unternehmensbereich: Technischer Vertrieb
- Funktion:** **Vertriebsingenieur aus den Fachbereichen**
- Verfahrenstechnik
 - Ver- und Entsorgungstechnik (TGA)
 - Maschinenbau
- fachliche Aufgaben
- Projektierung von Abluft-, Abgas- und Prozessgasanlagen
 - dito für Wasseraufbereitungs- und Wärmeauskopplungssysteme
 - Massenermittlung mit Kalkulation
 - Angebotserstellung
 - Angebotspräsentation
 - Angebots-/Auftrags-Verhandlung
 - Kontakte zu Kunden pflegen
 - Marktanalysen / Wettbewerbsuntersuchungen
 - Auftragsbetreuung bei Übergabe
 - Troubleshooting
 - Weiter- und Neuentwicklung von verfahrenstechnischen Systemen
 - Erstellen von Terminplänen
 - Unterstützung bei Inbetriebnahme, Übergabe und Einweisung
- Voraussetzungen
- abgeschlossene handwerkliche Ausbildung (TGA, Maschinenbau, Anlagenbau)
 - Mehrjährige Erfahrungen im Projektengineering (Ausführung) von verfahrenstechnischen Anlagen
 - Flexibilität, Mobilität, Reisebereitschaft
 - Vertriebstätigkeit im Anlagebau
 - Empathie, zielorientiert, teamorientiert
- Schulbildung:
- Mittlere Reife (Fachabitur)/ Fachhochschule
- Weiterführ. Ausbildung:-
- Projektengineering im Anlagenbau, Apparatebau, Rohrleitungsbau
 - Kalkulation Investitionsgüter, Montage, Fremdleistungen,
- Alter:
- 35 - 50 Jahre
- Fremdsprachen:
- Englisch in Wort und Schrift
 - Französisch oder Spanisch von Vorteil
- Führerschein
- Pkw
- Arbeitsort
- am Firmensitz derzeit in Kaiserslautern ca. 60 - 70 %
 - europäische Länder ca. 25 - 35 %
 - asiatische und andere Länder ca. 5 %
- Arbeitszeit
- zwischen 7:00 und 18:00 Uhr gemäß Gleitzeitreglung
 - ansonsten flexibel, kundenspezifisch angepasst